



**Уважаемые коллеги!**

У Вас в руках несколько примеров моих маркетинговых работ.

Если Вы хотите, чтобы Ваши тексты с интересом читала аудитория или поисковые роботы, а самое главное, чтобы тексты способствовали продажам – обращайтесь.

Пришлите свою заявку на почту

[rllaasm@yandex.ru](mailto:rllaasm@yandex.ru)

с темой письма

**«Заказать текст»**

## ОГЛАВЛЕНИЕ

1. [Препарат N](#)
2. [Коммерческое обоснование](#)
3. [Публикации в СМИ и тексты по другим темам](#)

Оглавление интерактивное.

Если Вы хотите попасть в интересующий Вас раздел – кликните мышкой на пункт меню, нажав клавишу Ctrl

Из любого раздела Вы сможете вернуться обратно в оглавление.

Для этого кликните на странице на элемент со словами **В оглавление** вместе с клавишей Ctrl



*С уважением, Ваш будущий копирайтер*

*Легкий Сергей*

***PS. Друзья! Если Вы ищите тексты по 30 копеек за страницу, пожалуйста, обращайтесь на биржи фриланса или текстовые биржи. Давайте уважать время, опыт и труд друг друга.***

### Общая характеристика препарата

- Современный высокоэффективный препарат. Ципрофлоксацин включен в список Жизненно Необходимых и Важнейших Лекарственных Средств Минздрава РФ.
- Ультраширокий антибактериальный спектр – возможность эмпирической терапии до получения результатов бактериологического исследования.
- Низкая частота резистентности бактерий, обусловленная особенностями механизма действия (блокада ДНК-гиразы и нарушение синтеза клеточной стенки).
- Отсутствие перекрестной резистентности с антимикробными препаратами других групп в силу уникальности механизма антибактериального действия.
- Высокая активность против госпитальной полирезистентной флоры.
- Прекрасные фармакокинетические показатели, превосходное проникновение во все органы и ткани организма (за исключением ЦНС)
- Высокая активность против синегнойной палочки.
- Возможность применения при почечной недостаточности легкой и средней степени.
- Отсутствие ограничений по применению у пожилых.
- Длительный постантибиотический эффект.
- Удобный прием два раза в сутки – высокая ожидаемая исполнительность пациентов.
- Доступная цена (сравнение цен с другими современными антибиотиками см. ниже).

N доступен как в инфузионной, так и в пероральной форме, что позволяет проводить ступенчатую терапию при тяжелых инфекциях.

### N – препарат ципрофлоксацина с доказанным качеством

N занимает среди ципрофлоксацинов второе место в мире по продажам (после Ципробая).

#### Качество препарата обеспечивается:

- Обширным опытом производства фторхинолонов.  
Компания NNN - единственная компания в мире, выпускающая 7 фторхинолонов, она имеет совершенную методику создания этих препаратов. Авторитет NNN в области производства фторхинолона очень высок. **В 1999 г компания Байер приобрела у NNN технологию производства таблетированной формы ципрофлоксацина однократного применения (Cifran OD) [1].**
- Полным циклом производства, начиная с синтеза субстанции до готовой формы в отличие от многих других компаний, закупающих субстанцию у других фирм, что не может гарантировать высокое качество.  
Чистота Цифрана (ципрофлоксацина) соответствует высочайшему мировому стандарту – 99,5% (по данным корпорации Спектрекс, Калифорния, США).

### Другие важные факты относительно качества препарата

- Цифран поставляется на российский рынок в виде специальных **блистеров холодного прессования**, которые обеспечивают лучшую сохранность активного вещества во время упаковки, транспортировки и хранения.

- За 10 летний период присутствия на российском рынке препарат N производства компании NNN ни разу не был забракован контрольно-аналитическими лабораториями России.
- По результатам исследования биоэквивалентности препарата N и Ципролета в дозе 250 мг концентрации N в сыворотке была на 10% выше [2].
- По результатам сравнительного клинического испытания N и Ципролета клиническая эффективность N была выше на 11.2%, а количество побочных эффектов N (маркер очищенности) было меньше на 16.7% [3].

Фармакологические преимущества перед другими антибактериальными препаратами, применяемыми по тем же показаниям.

Ряд антибактериальных препаратов, применяемых по тем же показаниям, что и N, имеют ряд существенных недостатков по сравнению с ним.

<b>Препараты сравнения</b>	<b>Характеристика</b>
<i>Макролиды: эритромицин, олететрин, сумамед, рулид</i>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Значительно более узкий спектр. Низкая активность против грам (-) флоры</li> <li>• Отсутствие антисинегнойной активности</li> <li>• Высокая частота микробной резистентности к традиционно используемым отечественным макролидам</li> <li>• Активность против анаэробной флоры – более выраженное влияние на кишечную флору</li> <li>• <i>Отсутствие инъекционных форм</i></li> </ul>
<i>Пероральные цефалоспорины: Цефазолин, Цеклор, Зиннат</i>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Более узкий спектр, низкая активность против грам (-) флоры</li> <li>• Отсутствие активности против синегнойной палочки</li> <li>• Высокая частота бактериальной резистентности</li> <li>• <i>Необходимость более частого приема: 3-4 раза в сутки</i></li> </ul>
<i>Пенициллины: ампициллин, оксациллин, аугментин, ко- амоксиклав.</i>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Более узкий спектр, низкая активность против грам (-) флоры</li> <li>• Отсутствие антисинегнойной активности</li> <li>• <i>Высокая частота антибактериальной резистентности к “незащищенным” пенициллинам</i></li> </ul>

Стоимость одного дня лечения современными антибиотиками (цены оптовые):

<b>Препарат</b>	<b>Производитель</b>	<b>Стоимость одного дня лечения</b>
<b>N(Ципрофлоксацин)</b>	<b>NNN</b>	<b>0,50\$</b>
<i>Клацид (Clarithromycin)</i>	<i>Abott-Sanofi</i>	<i>2,24 \$</i>
<i>Фромилид (Clarithromycin)</i>	<i>KRKA</i>	<i>2,24 \$</i>
<i>Рулид (Roxitromycin)</i>	<i>Hoechst</i>	<i>1,20\$</i>
<i>Сумамед (Azithromycin)</i>	<i>Pliva</i>	<i>1,60 \$</i>
<i>Цеклор (cefaclor)</i>	<i>Eli Lilly</i>	<i>3,20\$</i>
<i>Зиннат (Cefuroxim axetil)</i>	<i>GW</i>	<i>2,00\$</i>

В фармакоэкономическом исследовании антибактериальной терапии инфекции нижних дыхательных путей у пожилых (В.П.Комарова, Ю.Б.Белюсов, 1999) при анализе эффективности затрат на лечение инфекции нижних дыхательных путей у пожилых пациентов при терапии Амоксиклавом, Цеклором и Цифраном установлено, что наиболее оптимальный показатель эффективности затрат оказался у N. «Главную роль в данном случае играют широкий спектр антимикробного действия ципрофлоксацина по отношению к флоре пожилых, а также двукратный режим дозирования препарата, что повышает ожидаемую исполнительность пациентов»[4],[5].

#### Преимущества N при лечении госпитальной инфекции

- Особенности механизма антибактериального действия, отсутствие перекрестной резистентности обеспечивают высокую эффективность N при лечении заболеваний, вызванных полирезистентной госпитальной флорой
- Широкий спектр действия позволяет проводить монотерапию тяжелых инфекций, таким образом снижая
  - затраты денежных средств,
  - занятость персонала,
  - количество осложнений лекарственной терапии, возникающих при комбинированном применении антибиотиков.
- Наличие инфузионной и пероральной форм позволяет после улучшения состояния переводить больного на пероральный, более экономичный, метод лечения (так называемая ступенчатая, или *step-down*, терапия).

#### Стоимость одного дня лечения тяжелой госпитальной инфекции

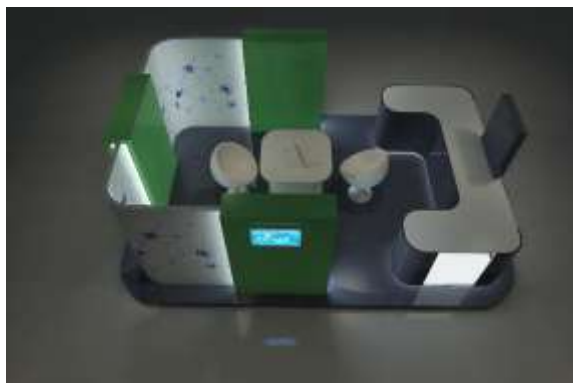
Препарат	Производитель	Упаковка	Цена, \$	Стоимость 1 дня лечения, \$
Ампициллин + Гентамицин + Метронидазол	Россия			2,30
Клафоран	HMR	1000 mg	2,10	12,60
Фортум	GW	1000 mg	9,50	57,00
Роцефин	Roche	1000 mg	18,90	37,80
Зинацеф	GW	750 mg	3,00	18,00
<b>N</b>	<b>NNN</b>	<b>200mg</b>	<b>2,60</b>	<b>10,40</b>

#### Литература

1. *Ranbaxy and Bayer in marketing deal SCRIP*, №2473, 1999, стр.11
2. В.И.Соколова, В.А.Орлов, С.В.Соломонова Сравнительное исследование «Цифрана» и «Ципролета» в группе больных с бронхолегочными заболеваниями - в кн. *Актуальные вопросы клинической железнодородной медицины. Сборник №3 научных трудов сотрудников ЦКБ МПС. стр 141-149 М.: 1999*
3. В.И.Соколова, В.А.Орлов, И.П.Фомина, В.А.Шендерович Применение ципрофлоксацина в неинфекционной клинике. VI Российский Национальный Конгресс «Человек и Лекарство». Тезисы докладов. Стр.234-235.
4. В.П.Комарова, Ю.Б.Белюсов Фармакоэкономика антибактериальной терапии инфекции нижних дыхательных путей у пожилых. *Клиническая фармакология и терапия. 1998, том 7, №2.*
5. В.П.Комарова, Ю.Б.Белюсов Фармакоэкономические аспекты антибактериальной терапии инфекции нижних дыхательных путей у пожилых VI Российский Национальный Конгресс «Человек и Лекарство». Тезисы докладов. Стр. 175-176.

## Коммерческое обоснование для размещения кабинета диагностики метаболизма по выдыхаемому воздуху

[В оглавление](#)



Проблема избыточного веса в современном обществе

Для того, чтобы охарактеризовать состояние проблемы избыточного веса в России, достаточно взглянуть на приведенную диаграмму.

Изменение веса по возрастам, %



Статистика распространенности ожирения в России

От 33 до 70% экономически активного населения страдают избыточным весом.

Не помогают ни диеты, ни таблетки, ни физические упражнения.

**Ожирение – одна из тех проблем, которая постоянно интересует миллионы людей, готовых тратить значительные средства на борьбу с этим явлением.**

Точной российской статистики по затратам на борьбу с ожирением нет. Считается, что в мире на эти нужды расходуется **около двух триллионов долларов в год**, что примерно равно годовому ВВП России.

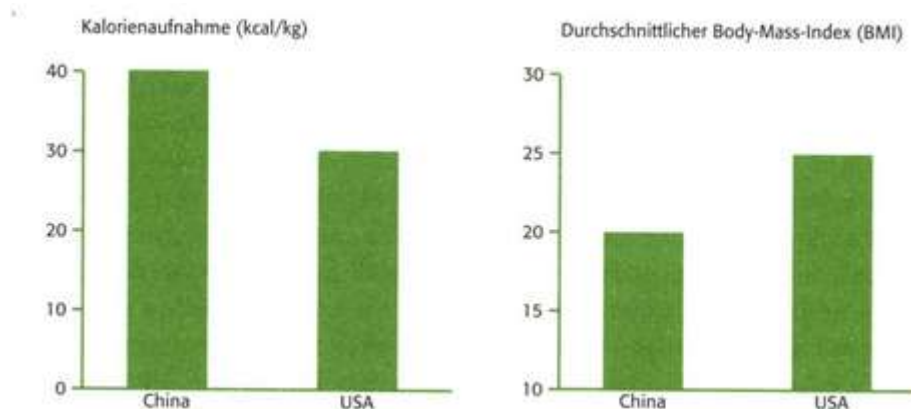
Причина неэффективности физических нагрузок для борьбы с ожирением

Энергия, затрачиваемая во время обычных физических нагрузок (фитнес, плавание и т. д.), ни в какое сравнение не идет с тем, сколько калорий организм тратит за оставшееся время суток в процессе обычной деятельности. Именно поэтому основной расход калорий происходит в течение всего дня, а не во время посещения спортзала.

Это не означает, что физическая нагрузка не нужна организму. Благодаря нагрузке, организм повышает свою выносливость, тренируется сердечно-сосудистая, дыхательная и мышечная системы.



Но, к сожалению, на метаболизм и утилизацию жира, особенно подкожного и депонированного (ягодицы и живот) традиционная физическая нагрузка не влияет. Массивное снижение запасов жира в организме возможно в результате очень длительных нагрузок определенной интенсивности, но такой тип нагрузки практически не доступен большинству населения.



*Сравнение расхода калорий у китайцев, не занимающихся фитнесом и американцев, регулярно посещающих спортзал*

**В результате этого исследования потребление калорий у физически неактивных китайцев на 30% выше, а индекс массы тела (показатель ожирения) на 25% лучше, чем у спортивных американцев)**

Гораздо правильнее настроить свой метаболизм на оптимальное расходование энергии, чем истязать себя в спортзале. Наверняка все замечали, что есть люди, которые не ходят в зал и довольно много едят, но при этом ожирение им не грозит.

Все дело здесь в метаболизме.

[Описание методики сканирования метаболизма](#)

Методика определения метаболизма основана на измерениях показателей выдыхаемого воздуха человека, находящегося в спокойной обстановке.

Анализ показателей позволяет определить уровень основного обмена человека, скорость и полноту окисления жиров в организме, эффективность использования кислорода в процессе дыхания, гормональную активность и преобладание тех или иных биологических процессов обмена веществ.



**Прибор для сканирования**

В основе работы методики сканирования лежит подтвержденное многочисленными исследованиями положение о том, что простая разница между затраченной энергией и калориями, полученными с пищей, не всегда является показателем того, будет ли человек худеть или, наоборот, набирать вес.

Очень многое зависит от того, как и во что организм человека преобразует калории из пищевых продуктов. От типа метаболизма во многом зависит, что использует организм в

качестве источника энергии – мышечную и жировую ткань или краткосрочные запасы (глюкозу и гликоген).

Все это находится в прямой зависимости от уровня стрессовых и прочих гормонов, от состояния окислительных ферментов и многих других биохимических показателей организма.

Определив все эти показатели при помощи методики дыхательного сканирования, сканирующий комплекс дает все необходимые рекомендации по дальнейшим действиям. Рекомендации включают в себя набор продуктов и режим питания, необходимые для нормализации метаболизма у конкретного человека. Рекомендации строго индивидуальные и могут не принести эффекта или иметь обратный эффект у людей, не прошедших обследование.

#### Опыт применения и преимущества

- Методика разработана в Германии в результате серьезных исследований по физиологии и биохимии организма.
- На сегодня способу снижения веса на основе дыхательной диагностики метаболизма уже около десяти лет.
- В настоящее время методика представлена в следующих странах: Германия, Австрия, Австралия, Турция, Объединенные Арабские Эмираты, Испания, Греция, Болгария.



- Сканирование не требует сложных манипуляций для процедуры диагностики.
  - Выполнение рекомендаций не обрекает клиента на изнуряющие физические нагрузки и психологические лишения.
  - Методика используется в процессе подготовки ведущих спортсменов Германии (национальные сборные по футболу и биатлону).
- В 2014 году метод дыхательной диагностики стал обладателем награды Body Life Award – одной из самых выдающихся наград в области фитнеса и бодибилдинга.

#### Рекомендации по размещению кабинета

- В связи с широким распространением проблемы ожирения среди всех слоев населения кабинеты диагностики метаболизма рекомендуется размещать в местах наибольшего людского потока любых социальных категорий. Сюда следует отнести крупные торговые центры, выставочные комплексы, мультиплексы, фуд-корты.
- Стоимость исследования и рекомендаций составляет от 1000 до 7000 рублей, поэтому, является доступной для разных категорий клиентов. Тем не менее, покупательная

готовность потенциальных клиентов – весьма важный фактор. Поэтому, перспективнее для размещения те места, где посетители уже готовы тратить деньги.

- Хотя работа кабинета связана со здоровьем, лечебное учреждение даже с огромным клиентопотоком не будет целевым местом размещения, так как наша система здравоохранения не ориентирована на расходы пациентов. В то же время, крупные фитнес-центры могут быть объектами для размещения кабинетов, т.к. методика не противопоставляет работу с метаболизмом физическим упражнениям, а дополняет их.
- Принимая во внимание следующие за исследованием рекомендации по питанию, целесообразно размещать кабинеты в местах, где осуществляется продажа продуктов питания из ассортимента включаемых в рекомендации продуктов или готовых такой ассортимент обеспечить после открытия кабинета диагностики.
- Учитывая, что клиенту нет необходимости снимать одежду или обувь, кабинет может быть размещен в многолюдных и проходных зонах перечисленных выше заведений.

### Выгоды для арендодателей

Предоставление мест для установки кабинетов диагностики дает арендодателям существенные преимущества перед аналогичными заведениями, не имеющими у себя такой услуги.



**Кабинет для исследования метаболизма**

- Диагностика является дополнительным сервисом для традиционных клиентов заведения, что повышает лояльность существующих клиентов.
- Высокая технологичность методики повышает престиж заведений, использующих такие передовые методик в своей практике, что может являться одним из видов имиджевой рекламы и применяться в качестве повода для рекламы всего заведения в целом.

- Явления, существующие в городе в ограниченном количестве мест, привлекают в такие места дополнительный поток клиентов, являясь своеобразным товаром-локомотивом для входящего потока. Часть из этих клиентов вообще могла никогда не найти другого повода оказаться в вашем заведении, не став, соответственно вашим клиентом.
- Кабинет способствует увеличению времени пребывания клиентов на вашей территории. Это в большинстве случаев способствует повышению лояльности и реализации другой продукции у вас.
- Возможно формирование ассортимента сопутствующего товара на вашей территории (продукты, фитнес-товары, индустрия красоты и здоровья и т.п.), что сделает ваш объект более привлекательным для арендаторов данных направлений бизнеса.
- Кабинет имеет привлекательный дизайн

[В оглавление](#)